

## **1. Старший экономист отдела розничных продаж**

### **Основные функциональные обязанности:**

1. Проверка кредитных дел, поступающих в отдел для формирования коробов с дальнейшей передачей в ХОД в г. Улан-Удэ.
2. Формирование вновь поступающих документов по кредитным делам – формирование досылов и направление в ХОД в Улан-Удэ
3. Ведение реестра сданных кредитных дел от ВСП
4. Формирование пакетов документов по заёмщикам для отправки в СК

### **Основные требования:**

- Средне-специальное/высшее образование
- Внимательность, коммуникабельность, ответственность, аккуратность

## **2. Менеджер прямых продаж корпоративного канала продаж**

### **Основные функциональные обязанности:**

Своевременно и качественно осуществлять разработку и реализацию планов мероприятий, направленных на увеличение продаж продуктов и услуг Банка для клиентов:

формировать и вести базу клиентов-юридических лиц - для проведения необходимых мероприятий по привлечению клиентов на зарплатный проект Банка и продаж розничных продуктов сотрудникам данных компаний;

проводить подготовительные предпродажные мероприятия (сбор информации о потенциальных и действующих клиентах, проведение телефонных переговоров с целью выявления/формирования потребности в банковском продукте или услуге («холодные» и «теплые» звонки), и/или о проведении возможной встречи и/или презентации продуктов Банка клиентам);

проводить презентации банковских продуктов клиентам;

проводить консультирование существующих и потенциальных клиентов Банка о порядке предоставления банковских продуктов;

осуществлять рассылку информационных писем с предложениями зарплатного проекта и розничных продуктов Банка для клиентов-юридических лиц и сотрудников организаций;

проводить регулярный обзвон существующих клиентов.

### **Основные требования:**

- Высшее образование
- Опыт работы в области продаж приветствуется
- Внимательность, коммуникабельность, ответственность, аккуратность

## **3. Менеджер-операционист отдела продаж**

### **Основные функциональные обязанности:**

Операционное обслуживание физических лиц, продажа банковских продуктов, кросс-продажи, выполнение плановых показателей.

### **Основные требования:**

средне специальное/высшее образование;  
развитые коммуникативные навыки, грамотная устная и письменная речь,  
энергичность, самостоятельность, организованность;  
способность к самообучению, стрессоустойчивость  
опыт работы в продажах будет являться преимуществом.